

# 乡城：突破“瓶颈”阔步前行

何才华 文/图

生机盎然的四月，在乡城县的几十处“四小工程”现场一片忙碌。“再过几天，我们这条7.5公里长的通村联户路所需材料就要备完了。”青麦乡仁堆村主任扎西，带领上百村民早出晚归开展通村路建设前期的材料筹备工作。近年来，乡城县因地制宜大力实施以路、水、桥、电为主的一系列民生工程，使这个高原小县的村村寨寨加快发展的基础得到不断夯实，农村发展步伐不断加快，农民群众的幸福指数得到不断提升。

**重投入 基础设施不断完善**

按照“两个50%”承诺的理念，县财政投入资金1946万元用于农村基础设施建设，投资2320万元，完成了62个“四小工程”，开展41公里农村公路建设，全县通村公路硬化率达63%。投入500万元，解决43处涉及10000余人的安全饮水问题。投入873万元，完成1165户农村C级危房改造。投入667万元，开展巴吾等15个新村基础设施建设。投入379万元，完成村级“一事一议”财政奖补项目11个，落实农村综合改革示范试点机制补助445万元。投入940万元，启动青德、洞松乡政府业务用房和达根等9个村级办公场所综合服务设施项目建设。政府的高强度投入，日趋完善的基础设施，为加快农村发展奠定了良好的基础。

去年民生工作支出达2.86亿元。全面落实强农惠农政策，及时兑现惠农补贴591万元。争取各类扶贫

资金达3374万元，分步实施农村基础设施、产业扶持、整村推进、综合扶贫等工程，解决了500余名贫困人口温饱和脱贫问题，热打民族新村、卡心移民搬迁工程有序推进，各类民生扶贫惠民工程继续在改善农村生产生活条件中发挥着重要作用。

**调结构 产业发展提质增效**

以结构调整为重点，加快农林特色产业转型发展，将酿酒葡萄发展作为农业产业化经营的突破口之一，完成葡萄酒产业规划，实施506亩酿酒葡萄示范基地及栽种工程，目前酿酒葡萄长势良好。2013年底，名为“圣地阳光”的第一瓶乡城葡萄酒酿造成功，增强了农民群众发展酿酒葡萄的信心，此增收产业将成为农民增收的又一致富门路。特色产业建设加快推进，全年在河谷地带栽植核桃1.1万亩，农户庭院经济规模不断扩大。以藏猪、藏鸡和山羊为主的特色养殖业规模不断扩展。乡城藏鸡、藏鸡蛋获国家地理标志产品保护认证，苹果醋、藏猪、藏鸡饲料源、藏鸡及藏鸡蛋获有机食品认证。

在传统农业让位现代特色产业的发展中，经过乡城县多年敢为人先的摸索发展，如今一批效益好的特色产业已呈规模化发展，成为全州农业综合开发的示范和样板，让世代耕耘在贫瘠土地上的农民尝到了发展特色现代产业的甜头，同时增强了致富奔小康的信心。政府的引导和群众的积极参与使乡城驶上产业发展快车道。



村民义务筑路忙。

**促发展 民生保障持续给力**

新农合继续保持100%参保率，实现应保尽保，去年全县社会保险参保人数达6993人，全年发放城乡低保金1168万元，城乡低保标准平均较2012年底分别提高55元和500元。10014人次城乡贫困群众得到医疗救助，发放资金289万元，认真落实社会保障各项政策，逐步提高社会保障标准，及时兑现社会保障资金，全年争取

上级资金支持2682万元。开展各类实用技术培训10000余人次，转移农村劳动力4400余人。开展“圆梦香巴拉”助学活动，成立香巴拉助学会，496名贫困生和孤儿收到各界爱心人士资助。发放小额担保贷款257万元，帮助和促进全县妇女实现创业就业。

在立足民生创和谐的理念下，通过引导群众、汇聚群众，最大限度地调动一切积极因素，使乡城发展

的步伐越来越快，民生得到持续改善，社会建设取得丰硕成果。正向康南发展高地迈进的乡城县，从城市到乡村正发生着日新月异的变化，农牧民群众正走向美好幸福生活。



# 金鸡高唱幸福歌

——泸定县杵坨乡金鸡坝村见闻

本报记者 袁飞 宋志勇 文/图

4月，正是樱桃成熟的季节，这里是“中国红樱桃之乡”，是生态旅游、乡村旅游的目的地——杵坨乡。经过三届红樱桃节的洗礼，该村已成为泸定县新农村建设、产业发展的品牌，近日，记者走进该村，看到的是果子熟了，村民笑了，一片片绿叶果红，欣欣向荣的景象。

5年前，杵坨乡受交通制约，村民贫穷落后，人均纯收入不足2000元，用水用电更是困扰当地群众的一大问题，严重影响了当地的发展。用当地干部的话说：“领导很少来，项目建设也很少，地方发展缓慢”；用当地群众的话说：“不通路，什么都不方便，水果成熟了，需要冒着日晒雨淋步行到泸定去卖，不但卖不起价，而且像樱桃这种季节性强的水果，短时间卖不出去就只能倒掉，非常可惜。现在，道路修进了村，不缺水、不缺电，有事找村干部，村干部都会乐意解决。全村的生活水平提高了，收入翻了几番，水果成熟了，坐在家里等，老板上门收购，价钱给低了还不卖，非常受益”。

记者走进该村金鸡坝村，无论是通往各家各户的水泥硬化路，还是村里的住房，都打扫得干干净净，不时可见的小轿车、摩托车更显示着村民们生活的富足。2011年，杵坨第一家农家乐开业至今，全乡境内已有12家正常营业的农家乐，并且在数年的发展中，农家乐的规模、形式与现代乡村旅游逐渐接轨，年接待游客接近3万人。

“我是党员我光荣，我是党员我带头。”这幅标语吸引着记者的目光。



建设幸福美丽新家园

(紧接第一版)完成总投资2816万元的县城供水工程取水枢纽弯曲曲河水库工程建设。三是加大产业发展速度。围绕“一带二区三中心”建设，积极推进灌溉观光农业带建设，四是加快城镇化建设力度。开工建设老城区“一纵两横”市政道路，改造提升城市供、排水管网工程。启动新区“三条特色街”、广场、客运中心等建设。五是加强民生工作。完成四完小教学及辅助用房、学生生活用房、县中学二校区食堂、章纳、藏坝等3个乡中心校改造提升工程。启动县医院门诊综合大楼和甲庄、莫坝和哈依等8个乡卫生院标准化建设。六是打造幸福美丽新

走进这户村民家里，迎面看见的是一位头上已有几根银丝，身穿棕色背心，灰色裤子，黑色布鞋的村民刘树英，说明来意后，刘树英立即拨通了爱人张加义的手机后说：“老头子有记者来了，你快回家。”等老头子有记者来了，你快回家。”等老头子有记者来了，你快回家。”等老头子有记者来了，你快回家。”

“家里有六口人，两个娃娃，一个媳妇，一个孙子，从事水果种植有十多年了，用水用电更是困扰当地群众的一大问题，严重影响了当地的发展。用当地干部的话说：“领导很少来，项目建设也很少，地方发展缓慢”；用当地群众的话说：“不通路，什么都不方便，水果成熟了，需要冒着日晒雨淋步行到泸定去卖，不但卖不起价，而且像樱桃这种季节性强的水果，短时间卖不出去就只能倒掉，非常可惜。现在，道路修进了村，不缺水、不缺电，有事找村干部，村干部都会乐意解决。全村的生活水平提高了，收入翻了几番，水果成熟了，坐在家里等，老板上门收购，价钱给低了还不卖，非常受益”。

这时，脸上带着笑容有些皱纹的“老头子”出现了，他正是刘树英的爱人张加义。“现在樱桃不愁了，愁的是桃子销售，桃树占地就有3亩，希望通过招商引资，把金鸡坝村的各类水果做成产业品牌，扩大销售渠道，让全村群众得到更多地实惠。”58岁的张加义期待地对记者说，下一步将扩大养殖业，主要以养鸡为主。

张加义作为老党员，干了十年的村小组长，又是金鸡坝村的广播员，为村民增收致富，他一点也没有闲着，坚持每天早晚两次为全村村民宣传政策法规和实用技术等。作为远程教育示范站点+基地+示范户，又是金鸡坝村水果种植户，去年，张加义种植的3亩樱桃、桃子，年收入达到5万多元。

“没想过再把产业做大些？”记者问道。



村。围绕“业兴、家富、人和、村美”要求，以“五通四有”为建设目标，按照每个村“一张蓝图、一个方案、一套班子”的原则，以试点示范和打捆项目的方式，重点建设喇嘛垭乡然日卡村、雄坝乡业务村，以点带面，推进幸福美丽乡村建设；七是抓生态建设不松手。实施人工造林500亩、封山育林5000亩、森林抚育15000亩；继续巩固退耕还林成果，做好新一轮退耕还林工作；实施川西藏区沙化土地治理和湿地保护、君坝乡政府驻地山体滑坡治理、高城镇新区觉如沟泥石流治理等工程建设。

笔者：主要经济目标已定，如何

“想过，就是贷不到款，农行的领导说要用房屋抵押，这让我有些害怕。”张加义说。

“现在农村信用社有小额贷款，可以支持你们发展生产。”记者向他介绍道。

“我还不晓得，没有熟人怕是不好办。”张加义有些担心。

“没事，我给你联系一下。”说着，记者立即与泸定县信用联社的领导进行了联系，他们告诉张加义以最高额为他贷款。

听到消息，张加义夫妇高兴得合不拢嘴，连声说着感谢。

“通过支部共建、项目整合、党员半义务等多渠道筹措资金，对7个村级活动室进行规范化建设，注重对基层党员的培训、教育和管理，使之成为抓党建、促发展的领头羊，全乡132名党员家中均悬挂了‘我是党员我光荣，我是党员我带头’字样横幅，每名党员均联系了5至10名群众。同时利用开展群众路线教育实践活动和群众工作全覆盖活动为契机，组织机关党员、干部帮助群众理清发展思路，制定了发展规划，解决了群众在生产生活中遇到的大量困难问题，社会满意度不断提高。”杵坨乡副乡长王浩介绍说，2011年，杵坨作为第一届乡村旅游红樱桃节的分会场，活动取得圆满成功。随后，乡党委政府以此为契机，抢抓机遇，突出抓好基础设施建设、产业结构调整、乡村旅游规划三件大事，基础设施方面，全乡7个村实现了通村路硬化和入户路硬化，完成了符合国家安全饮水标准的人饮工程和风貌改造2个工程，6个村完成了农网改造工程，4个村完成了庭院经济（葡萄架）建设，3个村完成了太阳能安装，1个村完成了三改一建工程，村内环形路和

水源保护工程正有序实施，实行“户存、村收、乡运、县处理”的垃圾处理模式，乡境内环境优美、村容整洁，各村均实现了电通、水通、路通，城乡差距逐渐缩小，群众生产生活水平逐步提高。产业结构方面，积极发展特色水果业、干果业、错季节蔬菜种植

等优势产业，建成了大规模、有特色的水果种植基地、错季节蔬菜种植基地1000亩，在党员和致富能手手中重点培育和扶持了一批产业大户，建成了红樱桃合作社，大力推行“公司+农户”、“支部+协会+农户”的模式，全乡农业产业不断规模化、现代化方向发展，观光农业发展初具雏形。乡村旅游方面，组建了山歌队、秧歌队、狮灯队等文艺演出团队，出现了以吴全清为代表的民间艺人。同时，积极引导当地群众转变观念、拓宽致富门路，开创乡村旅游新局面。

其实这里村民都想致富，盼着有新的致富路，村民雷淑丽就有这样的念头。走进雷淑丽家，正是晌午，雷淑丽不知记者来访，忙趁着从刚出炉的笊箕里拿出玉米馍馍说：“晌午了，该吃饭了，你们吃了没有，趁热吃点玉米馍馍。”好客的雷淑丽热情地说道，接到玉米馍馍，记者便和她拉起了家常。

“你们有几个人？”“有三口人，两个娃娃。”老公去世后，雷淑丽仍

确保落实？  
**雷建平**：思路决定出路，要破除认为基础条件差，难有作为的消极思想，树立善于扬长避短、化被动为主动的进取观念；破除仅仅依赖自然资源谋发展的落后思想，树立既依托自然资源，更要依托科技、政策、人才、资本、管理、服务等要素资源的先进观念；破除只满足于在单一产业谋发展的狭隘思想，树立善于面向国际国内两个市场抢抓机遇谋求发展的观念。加大督查力度，不断优化软环境，促使各部门主动为经济发展服务，共同促进县域经济发展。健全机制体制，敞开家门，加



说起来发展张加义夫妇笑颜频开。

然是那么热情地面对生活。“原来这里没有通公路，家里收入靠什么？”“公路修通后，才从山上搬到这里，有4.5分地，收入主要靠在外打工来维持全家人的生活，现在与过去比，过去打工一天挣二十多元，现在能挣170多元，生活好多了。”闲聊中得知雷淑丽因地势原因，再加之一个人也忙不过来，开农家乐的念头只能放弃。当说到两个娃娃时，雷淑丽满面笑容自信地说，儿子在成都信息工程学院读大二，女儿在康定县姑咱镇卫校就读。下一步等儿女毕业了，准备贷款修房，办旅店或农家乐。

如今，杵坨乡的优质水果和错季节无公害蔬菜全州有名，尤其是红樱桃，以其独特的品种、品质、营养和口感吸引着庞大的人群，并打响了品牌。目前，四川花卉（果类）生态旅游节分会场暨泸定第四届红樱桃节正在筹备中。张加义深有感触地说，与过去比，村里的水、电、路发生了天翻地覆的变化，现在村民很喜欢举办这样的活动。

障碍，落实好项目用地、水、电等要素保障，要继续强化清理整治强买强卖、阻工、敲诈勒索、偷盗抢劫等治安案件，营造良好的投资环境。以基层党建年工作为抓手，加强宣传引导，使广大农牧民群众以实际行动支持项目建设，形成“人人都是发展环境”的良好氛围。只要我们发扬“天斗地斗与人斗，苦干实干加巧干”的理塘新精神，以抓铁有痕的作风，深化改革，真抓实干，攻坚克难，奋力推进“和谐繁荣优美幸福理塘”建设，康南中心的地位将更加凸显，幸福高城的愿景就一定实现。

## 西藏

### 旅游迎来开门红

一季度接待游客36.8万余人次，实现旅游总收入3.7亿余元

记者日前从区旅游局获悉，今年一季度，全区接待国内外游客36.8万余人次，比上年同期增长22.5%；实现旅游总收入3.7亿余元，同比增长25.1%，实现了2014年西藏旅游开门红。

据区旅游局相关负责人介绍，一季度，我区经济运行特点主要表现在四个方面：一是各级旅游部门紧紧围绕“2014年美丽中国游”，积极开展我区宣传促销工作。二是自驾游游客日益增多。川藏、滇藏、青藏线自今年2月份起自驾游升温，游客人数达到2.92万人次，同比增长26.3%。三是一日游持续升温。一季度接待一日游游客27万人次，同比增长30.3%。四是“冬游西藏”成效显著。从去年10月份以来，以“冬游西藏、享受阳光”为主题，加强反季节营销宣传，着力推出了“旅游形象大使”、“藏历新年”和“桃花节”等多项冬游品牌。

(据《西藏日报》)

## 青海

### 格尔木将建2070套保障性住房

2014年，格尔木市将力争完成12个老旧小区综合整治任务，建设公租房住房520套，改造各类棚户区1550套，完成房地产业投资5亿元。

这几年，一间间低矮破旧的土坯房被一幢幢拔地而起的高楼所取代，民乐苑小区、惠民小区、利民小区、幸福小区、金龙小区相继建成；一处处漏雨透风的土坯房被一排排风格各异的新农村住房所替代，大格勒乡、郭勒木德镇、乌图美仁乡保障性住房和廉租住房并轨运行，整合建设资金，并实行租金差别化，实现“住得起”；切实加大房地产市场监管，坚决打击“一房多卖、无证销售、捂盘惜售”等违法违规行为，确保房地产业健康有序发展。

(据《青海日报》)

## 云南

### 6企业抱团发展闯市场

祥云县龙云经贸有限公司与省内5家蔬菜流通企业紧紧抓住我省被列入“南菜北运”蔬菜生产基地的机遇，通过扩大种植基地、强化生产管理、整合流通渠道和构建多元化全方位生产流通体系，6家蔬菜流通企业一道“抱团”闯市场，极大地提升了产品竞争力。

祥云县龙云经贸有限公司有自办蔬菜种植基地2000亩，带动种植基地1.5万多亩。但由于北方市场销售渠道不畅，公司年销售北方市场蔬菜产品仅2万吨至3万吨。近年来，在“南菜北运”项目的带动下，祥云县龙云经贸有限公司与保山市坤茂绿色产业有限公司、润兴绿色产业开发有限公司、柯街蔬菜专业合作社、庆莱商贸有限公司等5家云南“南菜北运”蔬菜流通企业通过资源共享、信息共享和市场共创，实现了人、财、物的高效利用，先后“抱团”创办了北京大洋路市场、内蒙古海市场、银川四季鲜市场、陕西咸阳等市场，建立了由6家企业共同享有的云南蔬菜产销区、批发区和直销专柜。蔬菜流通模式的创新，最大限度地减少了蔬菜流通环节，流通费用降低了80%。据了解，产销、直销区以批发价销售蔬菜，一级批发区每天凌晨3时至5时批发，基本做到7时以前无剩菜。

去年，6家企业“抱团”后自办蔬菜种植基地2万多亩，比项目实施前增加1.5万亩；带动5万多户农户发展蔬菜种植基地25万多亩，比项目实施前增加10万亩；销往北方市场的特色蔬菜产品累计达70多万吨，比项目实施前增加了60多万吨；实现销售收入近15亿元，比项目实施前增加10亿元；农民增收10亿多元，比项目实施前增加5亿元。

(据《云南日报》)

## 阿坝

### 打造亿元冷链批发市场

近日，四川三江汇农业开发有限公司与阿坝县在蓉城举行了阿坝县高原安全农牧民产品冷链批发市场项目投资协议签约仪式。

据悉，四川三江汇农业开发有限公司将投资约1个亿人民币，在阿坝县建设大型农产品、果蔬、畜禽、副食调味品批发市场，配套农牧产业培训中心、配套冷冻冷藏气储设施等项目，规划占地100亩，建设周期18个月。项目建成后，预计年产值2亿元，可新增就业200人以上。日前，公司正在精心组织、规范运作。阿坝县高原安全农牧民产品冷链批发市场项目成功引进，将加速农牧产业现代化进程，带动物流、运输、服务等相关产业发展，成为阿坝县发展的强力引擎和新的经济增长点。(据《阿坝日报》)

