

甘孜好声音

4000米高原上的“必修课”

记成都产投集团派驻石渠县工作队队员黄显锋

◎州委组织部党员教育中心 文/图

他的脚步，从四川简阳温润的田间地头，一路丈量到了海拔4000多米、空气稀薄的石渠县。有人说这是“苦差事”，他却说，这是国企业人的“必修课”——唯有肩扛责任，才能用担当书写好托底性帮扶的时代答卷。

2018年，成都产业投资集团有限公司的黄显锋主动请缨到省级建档立卡贫困村——简阳市普安乡（现禾丰镇）安全村驻村帮扶，村民们的眼神里既有期待也有迷茫。他深知，帮扶不是喊口号，而是要扎下根来。

那几年，他和村民一起推动土地流转，建起标准化蔬菜大棚，以消费帮扶为抓手，组织销售水蜜桃、羊肚菌、百香果等特色农产品，村级集体经济收入突破70万元。实施的路灯点亮工程、党群服务中心亲民化改造项目，以及新建的道路、蓄水池等基础设施，让村庄焕然一新。

如果说简阳的驻村经历是黄显锋与帮扶工作的“初次交手”，那么石渠县的驻村征程则是向他发起的新挑战。

2023年，成都产业投资集团有限公司启动对石渠县的托底帮扶，黄显锋再次请缨，作为集团首批下派石渠县工作队的成员奔赴石渠。石渠县平均海拔4000多米，年平均气温低至零下1.6℃，空气中的含氧量仅为海平面的三成。初到高原，他和队友便遭遇了严重的高原反应，腹泻、头痛、嘴唇



图为黄显锋在表彰大会现场。

干裂、鼻腔出血等症状接踵而至。但想到肩上的责任，他咬牙坚持了下来。

3个月时间，他和队友走遍了集团对口帮扶的11个乡镇，行车不便就步行，语言不通就靠手势。光是手写的笔记就写满几大本，里面全是石渠县产业发展的“痛点”。同时，他们围绕牦牛产业发展、清洁能源开发利用、电商平台打造等多个领域深入论证，由此形成6份沉甸甸的调研报告，成为集团制定石渠县振兴规划的“指南针”。

变化，悄然发生。1200台便携式净水设备运抵高原，乡亲们喝上了放

心水；科服集团捐赠的谷物施肥播种机开进农田，黑青稞播种效率大大提高。黄显锋发起成立帮扶公益基金，组织石渠县参加川货电商节、“39帮扶集市”、四川农博会，完成超100万元消费帮扶，还募集了16万余元的爱心捐赠。但这一切，只是开始。

为了让石渠真正能“自我造血”，黄显锋全力投入打造金石科创合作产业园——这是石渠县第一个“飞地产业园”。在省、市、区三级联动支持下，园区招商稳步推进，目前园内注册企业已有18家。未来，园区将持续

引入高精尖企业和石渠特色产业项目，为当地发展注入强劲动力。

目，为当地发展注入强劲动力。

有人问他：这么苦，为什么能坚持？“因为这条路，我从来不是孤军奋战。”据黄显锋介绍，成都产投集团党委是其援建的坚强后盾，至今集团已累计投入帮扶资金超4600万元。集团围绕组织联建、产业培育、民生服务、智力支持，扎实推进帮扶。集团下属科服集团发挥科技优势，联合省农科院等机构，挖掘黑青稞“原生态、高营养”的独特价值，开发出黑青稞面条、代餐饼、米花糖、藏茶礼、青稞曲奇、糌粑酥酥等6款产品，通过品牌包装和营销推广等方式提高产品综合效益和竞争力，让科技真正转化为富民动能。

回首来路，那些晒脱皮的、磨破的鞋，都成了黄显锋最珍贵的“勋章”。今年5月，他被授予四川省第九届劳动模范。他深深知道，这份荣誉不仅属于自己，更属于全力支持他的成都产投集团党委、科服集团党总支，属于所有并肩战斗的伙伴。

如今，以党建为纽带，以担当为底色的帮扶实践，不仅为石渠县注入了振兴活力，更彰显了国企服务国家战略、践行社会责任的使命初心——用科技播撒希望，让产业扎根土地，不负时代所托。

当高原的晨光再次洒向大地，那些深深浅浅的脚印，正让通向美好“春天”的路越走越宽广……

总投资2.5亿元 白玉县第二中学即将投用



总投资达2.5亿元的白玉县第二中学。李俊强 摄

笔者8月27日从白玉县教育和体育局获悉，总投资达2.5亿元的白玉县第二中学建设项目已进入收尾阶段，核心教学设施、学生生活设施、教师保障设施主体建设已经完成，预计2025年第三季度末将正式投入使用。

走进白玉县第二中学项目建设现场，食堂、教学楼等建筑已拔地而起，工人们正在紧锣密鼓地进行室内装饰装修、设备调试及校园绿化等工作。“新学校建成后，将提供1650个初中学位，覆盖白玉县16个乡镇，彻底缓解当地初中学位紧张问题。”白玉县第二中学建设现场负责人刘露坪称，新学校采用教学区、运动区、生活区“三区分明”规划，总建筑面积31827.75平方米，包含教学楼、学生宿舍、教师宿舍、综合楼及标准化运动场地等核心设施，规划开设33个班级。

白玉县教育和体育局相关负责人表示，从2022年起，白玉县初中入学人数持续增长，现有资源已捉襟见肘。据测算，2025年白玉县内初中阶段学生预计达4020人，此后将稳定在3400人左右，学位缺口显著。“新建白玉县第二中学，正是针对这一矛盾的‘破局之举’。”刘露坪表示，新学校投用后，将与一中形成互补，不仅解决当前学位不足问题，还能彻底改变乡镇学生“就学远、就学难”的现状。

白玉县第二中学项目2.5亿元总投资来源多元且保障有力，涵盖中央与地方多级支持。值得一提的是，四川发展(控股)公司此前已捐赠1900万元用于学校基础建设，各类资金协同发力，为项目推进提供了坚实经济支撑，也体现了国家、企业对涉藏地区教育事业的重视。

白玉县融媒体中心供稿

青年强“管理” 马帮跑“新路” 格木村激活 集体经济发展一池春水

◎次仁卓嘎 益西次仁 伍藻原 李廷耀 桑登 文/图



游客打卡格木村。

金风拂草浪千叠，玉露凝珠牧马闲。“来我们格木可以欣赏最美丽草原风光，还能跟着马帮走特色路线，晚上住星空套房数星星……”初秋，格木星空帐篷营地，返乡创业大学生洛绒月登正热情地带游客参观营地。

近年来，巴塘县波密乡格木村立足当地自然资源与传统优势，以生态旅游合作社为载体，通过大学生返乡创业团队与村民马帮协会的协同发力，探索出“牧旅融合”集体经济发展新路径。

“爷爷是老村干部，他总说‘家乡是根，要让更多人看见这里的美’。”作为营地管理团队的领导者，洛绒月登道出了团队返乡的初心。2024年，10名本地大中专学生怀揣着对家乡的热爱，带着旅游管理、餐饮服务等专业知识与实习经验回到格木村，成为星空帐篷营地运营运营的主力军。

团队结合专业所长，将营地划分为酒店、餐饮、商超三个部门，各司其职、高效协作。3名成员负责酒店部门，不仅统筹管理10个星空套房与3个藏式木屋的日常运营，更积极引入“订单来了”智慧酒店管理平台，实现客房预订、服务评价“一键通”；2名大学生打理商超部，其余成员深耕餐饮部，不仅推出了

糌粑拿铁咖啡、格木风情藏餐等极具牧区风味的美食，还前往县城的品牌餐饮店学习，将先进的服务理念与烹饪技巧引入营地。

为了让格木村的美景被更多人知晓，团队还在抖音、小红书等平台分享格木村的草原风光、星空营地与牧区生活，推广“格木秘境”“格木日照金山”特色旅游线路，专业力量的注入让格木村旅游产业焕发勃勃生机。

在青年团队打造优质旅游硬件、数字化服务的同时，格木村村民也主动参与到集体经济发展中，组建马帮协会，旗下16支马队用传统游牧文化为旅游产业“添彩”。村民们牵着自家的马匹，为游客提供骑马游览服务，带领游客穿梭在辽阔的草场，远眺格木神山，探访格木秘境，沉浸体验“旅游+游牧”。

据格木星空帐篷营地运营团队负责人洛绒月登介绍：“自团队正式参与运营以来，营地餐饮收入同比增长150%，住宿收入同比增长87%，总营业实现152%的大幅增长。后续我们计划进一步优化特色路线，打造更具沉浸感的牧区体验餐饮，同时持续升级硬件设施与数字化管理系统，让游客住得更舒适、体验更顺畅。”

泸定仙桃“丰”景正好 特色产业发展为乡村振兴添活力

◎张丽莉 王育 文/图

八月下旬，泸定县冷碛镇桐子林村的万亩仙桃迎来了丰收时节。漫山遍野的仙人掌丛中，饱满的果实挂满枝头，空气里飘散着沁人心脾的清甜果香。

天刚微亮，果农们便带着工具和篮子走进仙桃林，开启一天的劳作。他们动作娴熟，精准地采摘下一颗颗成熟的仙桃，轻轻放入篮中。随后，这些新鲜果实被运往村里的集中打包点。在泸定县茂盈仙桃种植专业合作社内，村民们正有条不紊地对仙桃进行清洗、分拣、装袋、称重和打包。

合作社采取“统一收购、统一品牌、统一销售”的模式，既有效解决了散户销售难题，又实现了优质优价，让果农在家门口就能变现。合作社成员赵云康高兴地分享：“我家种了十亩仙桃，今天刚摘了五百斤，直接送到合作社来卖。以前总愁销路，现在方便多了，摘下就能变现，心里特别踏实，也越来越有干劲！”

在包装车间，工人们将分级后的仙桃小心翼翼地放入特制的包装盒中。这些包装盒不仅美观大方，还具有良好的保护性，能够确保仙桃在运输过程中不受损坏。包装好的仙桃被整齐地码放在仓库中，等待发往全国各地。

冷碛镇桐子林村一组组长高鹏介绍说，过去，村民种植仙桃后都得各自寻找销路，不仅价格低，而且不稳定。自成立合作社以来，合作社负责统一收购和打包，并通过线上线下相结合的方式将仙桃销售到全国各地。这样一来，大家的收入增加了，干劲也越来越足，日子越过越好。

近年来，泸定县积极探索“互联网+”销售模式，果农们纷纷通过拼多多、抖音、淘宝等电商平台开拓线上市场，一批以泸定仙桃为主打产品的网店迅速兴起，凭借精美的产品图片、详尽的介绍和可靠的售后服务，赢得了大量消费者的青睐。

除了鲜果销售，泸定县还持续推动仙桃产业向深加工领域延伸，陆续



果农们忙碌的身影。



仙桃挂面。



仙桃果汁、仙桃啤酒。

开发出仙桃挂面、仙桃果汁、仙桃啤酒等一系列衍生产品。这些新产品不仅丰富了消费选择，也显著提升了产品附加值，进一步强化了“泸定仙桃”的品牌竞争力。

值得一提的是，冷碛镇木瓜沟村开发的仙桃挂面于2023年成功推向市场。该产品既保留了仙桃的天然营养，又具备独特口感和风味，深受消费者欢迎。该村党支部书记周德博介绍说：“我们立足仙人掌特色产业的优势，以合作社为主体，研发了仙人掌挂面，并于2023年成功上市，在创新‘支部+合作社+农户’模式的基础上，实现农民增收。”

目前，桐子林村与木瓜沟村已联合申报农资金，正在修建助农基地。该助农基地将以仙人掌为主要产业，陆续研发新的产品，为仙桃产业持续健康发展注入新动力。

泸定县的仙桃产业在丰收的喜悦中迎来了更多的发展机遇。通过电商拓展与产业链深化，仙桃不仅走进了更广阔的市场，也实现了品牌与效益的双重提升。特色产业的蓬勃发展，正持续拓宽村民的增收渠道，也为乡村振兴注入了源源不断的活力。